



La révolution Fintech au service des PME européennes



.04

Partie 01

**LA FINTECH À LA RESCOURSSE
DES PME EUROPÉENNES ?** **06-17**

Une nouvelle équation
pour les PME :
Fintech = Finance + Technologie

Une explosion de solutions
fintech variées pour les PME

Les fintechs du financement
et de gestion des flux

Les fintechs de l'excellence
opérationnelle

.18

Partie 02

**LES PLATEFORMES DE PRÊT
AUX PME** **18-33**

Comment fonctionnent les
plateformes de prêt en ligne ?

Quels sont les avantages à se
financer sur une plateforme de
prêt en ligne ?

Comment bien choisir sa
plateforme de prêt en ligne ?

.34

Partie 03

**ETUDES DE CAS SUR LE
FINANCEMENT DES PME**

34-40

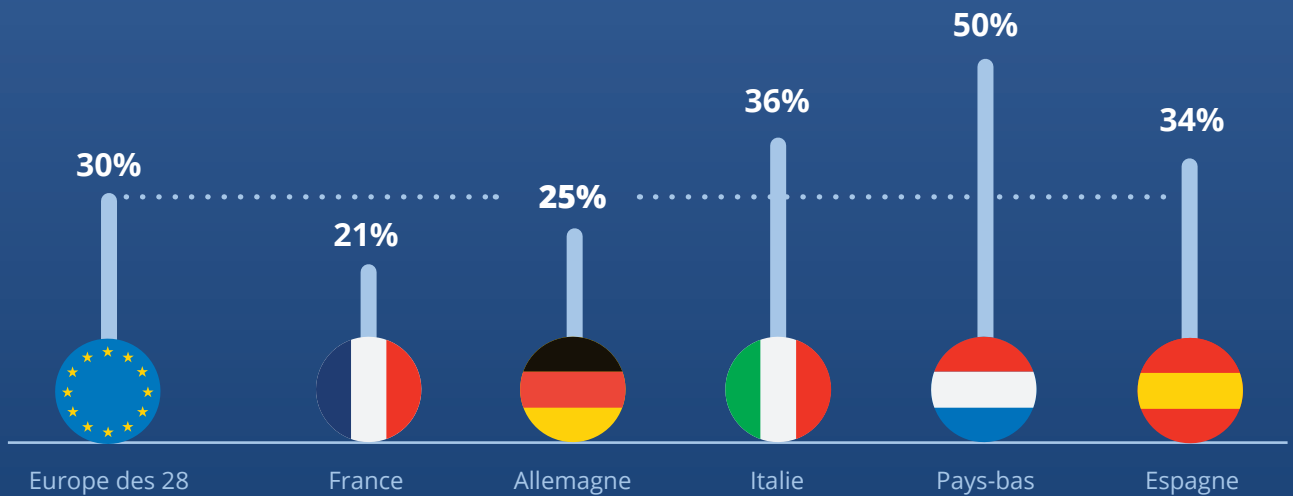
Le choix de la rapidité

Le financement sans contrainte
ni garantie

Le financement d'une opération non
classique

Partie 1

La fintech à la rescousse des PME européennes ?



% de PME ayant demandé un prêt bancaire
et n'ayant pas obtenu le montant total demandé

Source SAFE (2016)

Les petites et moyennes entreprises (PME) sont la colonne vertébrale de l'économie européenne. Au sein de l'Europe des 28, on dénombre près de 23 millions de PME qui représentent 3,9 trillions d'euros de valeur ajoutée et emploient 90 millions de personnes.

Tout devrait être fait pour faciliter le développement de ces sociétés qui sont vitales pour notre économie. Malheureusement, force est de constater que sur une activité aussi importante que les services financiers, les PME européennes ne trouvent pas forcément toutes les réponses à leurs besoins.

23 millions de PME
emploient 90 millions
de personnes

Si on prend l'exemple de l'accès au crédit de financement, selon l'étude SAFE (Survey on the Access to Finance of Enterprises) menée par l'Union Européenne et la Banque Centrale Européenne, 30% des PME ayant sollicité un emprunt déclarent ne pas avoir obtenu la totalité du financement nécessaire pour soutenir leur croissance.

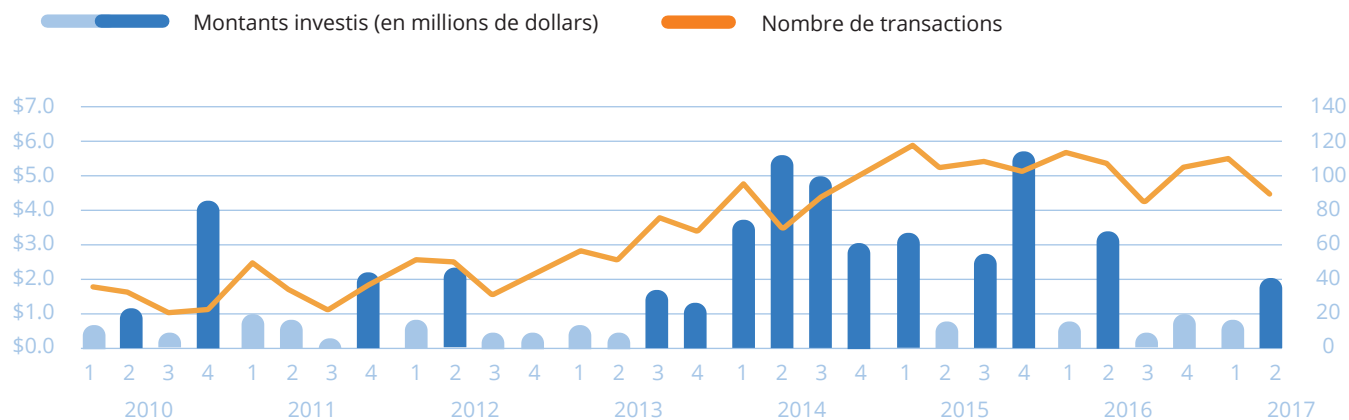
L'émergence des nouveaux acteurs de la fintech (nouvelles Technologies appliquées à la Finance) peut-elle apporter de nouvelles solutions aux besoins de développement des PME ? Les fintechs sont-elles une alternative ou un complément aux acteurs existants ? Au-delà de la problématique essentielle du financement, les start-ups de la fintech pourront-elles devenir des partenaires de référence des PME européennes pour la gestion de l'ensemble de leurs activités financières ?

Une nouvelle équation pour les PME : Fintech = Finance + Technologie

« Fintech » est un mot-valise qui fait régulièrement la une des journaux. Il décrit ces start-ups qui, utilisant les nouvelles technologies numériques, lancent des services financiers innovants avec souvent la volonté de dynamiser le monde de la finance traditionnelle. Si leur chiffre d'affaires ne pèse pas (encore) très lourd au regard de celui des grands acteurs traditionnels, leur progression est spectaculaire et leur potentiel de croissance considérable. Depuis 2008, les investissements dans le secteur ont explosé pour atteindre un pic à 23 milliards de dollars en 2016 à l'échelle mondiale selon Accenture.

Ce phénomène touche également fortement l'Europe où, depuis 2015, une centaine de nouvelles fintechs sont financées chaque trimestre selon le Pulse Fintech de KPMG. Dans ce secteur, l'Europe n'est pas seulement suiveuse des Etats-Unis mais a été à l'origine de nombreuses innovations qui ont ensuite gagné le monde avec des acteurs tels que **TransferWise** dans les transferts de devises ou **Zopa** le pionnier des plateformes de prêt pour les particuliers. Ces deux sociétés sont issues du Royaume-Uni, pays moteur du phénomène grâce notamment à l'ouverture d'esprit de son régulateur. Désormais, les projecteurs se tournent aussi vers d'autres pays d'Europe : la France, l'Allemagne, les Pays-Bas, l'Espagne ou l'Italie.

Total des investissements dans les Fintech en Europe



En Europe continentale, les fintechs ont en effet la cote : certaines start-ups sont passées du statut de simple jeune pousse à celui de "licorne", le nom communément donné à des entreprises privées valorisées plus de 1 milliard de dollars. **Klarna**, la solution suédoise de paiement sur mobile pour e-commerçants, serait ainsi valorisée à plus 2,5 milliards de dollars, suivie de près par son équivalent **Adyen**, basée aux Pays-Bas. La French Tech révèle également des acteurs tels que SlimPay, reconnu en 2015 par le classement Deloitte Fast 50 pour sa croissance de plus de 4 068% sur quatre ans !

La mouvance fintech a commencé par toucher le secteur des paiements, premier maillon de la chaîne de valeur bancaire. Aujourd'hui, il n'existe plus une brique des services bancaires aux entreprises qui ne trouve son équivalent en fintech : paiement, change, crédit, affacturage, gestion des flux de tré-

sorerie et plus récemment la gestion des comptes courants.

Le modèle traditionnel de "Banque Universelle" est challengé par celui du "Banking-as-a-Service" (Banque à la Demande). Au lieu de s'adresser à une banque universelle généraliste proposant tous les produits sous un même toit, le dirigeant d'entreprise peut désormais comparer, produit par produit, et choisir le meilleur fournisseur aux meilleures conditions parmi une panoplie de nouveaux acteurs digitaux.

[Qui sont les acteurs de ce nouvel écosystème au service des PME ?](#)

[Nous avons dressé un état des lieux non exhaustif.](#)

Une explosion de solutions fintech variées pour les PME

En se focalisant sur une partie spécifique de la chaîne de valeur complexe des activités financières des PME, les fintechs leur offrent des solutions plus simples, efficaces et économiques. Déchargés d'une partie de la complexité de leur gestion administrative, les dirigeants de PME peuvent, grâce au support des fintechs, concentrer leurs ressources au développement de leur activité et de leur clientèle.

Le périmètre d'activité des fintechs est très large et en perpétuelle évolution. Concernant les services aux PME, leurs activités portent sur 9 grandes catégories regroupées autour de la problématique de financement et gestion des flux d'un côté et de l'excellence opérationnelle de l'autre.

Les fintechs du financement et des flux

- Paiements
- Financement des fonds propres
- Financement par la dette
- Financement par optimisation du compte client
- Gestion des monnaies et changes

Les fintechs de l'excellence opérationnelle

- Comptabilité et budget
- Paie et RH
- Assurances et prévention des risques
- Optimisation des comptes bancaires

Les fintechs du financement et de la gestion des flux

Les paiements

Honneur aux plus anciens avec les services de paiement. La première des fintechs, bien avant que ce nom existe, est **PayPal**. La start-up californienne a pris son véritable essor en devenant la solution de paiement des milliers de marchands professionnels, TPE et PME, de la plateforme eBay.

Depuis, l'innovation autour du paiement ne s'est pas tarie, avec nombre de fintechs actives sur ce secteur telles que **Stripe** aux USA et les deux licornes européennes que sont désormais **Adyen** (Pays-Bas) et **Klarna** (Suède). Côté France la start-up **Lydia** permet de payer via mobile de nombreux services : médecin, taxi, commerce, etc.

Autres solutions notables de paiement dédiées aux TPE, les solutions de terminal de paiement permettant d'accepter les cartes de crédit à moindre coût dont l'emblématique **Square** (seconde société du fondateur de Twitter, Jack Dorsey) ou son concurrent français **Smile&Pay**.

Financement des fonds propres

Pour une entreprise nouvelle ou en phase de forte croissance, le financement par augmentation de capital est souvent un passage obligé. Initialement et majoritairement composé des fondateurs, de la famille et des proches, l'actionnariat des PME continue de se diversifier avec l'injection grandissante de capital de la part d'acteurs financiers spécialisés parmi lesquels on compte les fonds de capital-investissement et les business angels.

La fintech apporte une nouvelle manière d'organiser une augmentation de capital à travers l'émergence de plateformes dites « equity crowdfunding ». Ces plateformes facilitent la mise en relation de porteurs de projet et entrepreneurs avec un panel élargi d'investisseurs potentiels.

L'equity crowdfunding reste essentiellement réservé à des start-up et PME en forte croissance. Autre spécificité, ce type de plateforme n'est pas dominé par des acteurs anglo-saxons pionniers de l'industrie, et ceci princi-

palement du fait de limitations réglementaires appliquées initialement aux USA et au Royaume-Uni. Par exemple, aux Etats-Unis, jusqu'à la mise en place du « JOBS Act's Regulation CF » en juin 2016, ce type de financement était encadré et réservé uniquement à des investisseurs qualifiés.

Parmi les acteurs principaux, on peut noter **AngelList** et **FounderClub** aux USA ainsi que **CrowdCube** et **Seedr** en outre-Manche.

La France se distingue avec des acteurs comme **Anaxago** (fondé en 2012), **Wiseed** (l'une des premières plateformes à se lancer sur ce secteur dès 2008) ou **SmartAngels**.

Financement par la dette

Le recours au crédit constitue le premier mode de financement des PME européennes en montant. Là encore les fintechs apportent une nouvelle alternative aux dirigeants à travers les plateformes de prêt.

Nées au Royaume-Uni et aux Etats-Unis dès 2005, les plateformes de prêt gagnent aujourd'hui l'Europe continentale. Plutôt que les Etats-Unis, c'est l'Angleterre qui revendique la paternité du

secteur dès 2005, avec une plateforme dédiée au crédit à destination des particuliers, **Zopa**. Les plateformes de prêt ont ensuite évolué vers le financement des PME.

En France, jusqu'en 2014, le prêt aux PME était réservé au système bancaire traditionnel. Depuis octobre 2014, une loi dite « Financement Participatif » est venue casser ce monopole bancaire en créant un cadre réglementaire à la fois clair, protecteur et favorable qui a permis la création des plateformes de prêt et le développement de Lendix.

Les plateformes comme **Lendix** permettent la rencontre d'emprunteurs et de prêteurs. Côté « emprunteurs », Lendix permet aux entreprises d'emprunter directement auprès de particuliers et institutionnels, et ce de manière plus souple, simple et rapide qu'avec une banque traditionnelle. Côté « prêteurs » la plateforme permet aux particuliers d'investir leur épargne tout en participant au financement de l'économie réelle.

Partout en Europe continentale le phénomène se développe et la réglementation se structure. En France par exemple, les plateformes de prêt sont supervisées par l'ACPR (Autorité de contrôle prudentiel et de résolution) et en Espagne elles opèrent sous l'égide

de la CNMV (Comisión Nacional del Mercado de Valores).

Le phénomène des plateformes de prêt dépasse désormais la simple notion de « financement participatif » avec l'arrivée d'investisseurs institutionnels privés ou publics, comme la Banque Européenne d'Investissement, qui choisissent ce mode d'intervention pour soutenir le développement des petites et moyennes entreprises.

En Angleterre, ce sont désormais des montants annuels de plusieurs milliards de pounds qui viennent irriguer le tissu de PME à travers ces plateformes.

Les chapitres 2 et 3 de ce livre blanc sont entièrement consacrés au phénomène des plateformes de prêt.

Don, Capital, Prêt, les 3 familles du « crowdfunding »

Don avec contrepartie

Le crowdfunding du don ou de la récompense relève plus du mécénat. Le donateur peut recevoir, selon les projets, un cadeau de la part du porteur de projet ou un exemplaire à un prix préférentiel du produit qu'il précommande. Le don est le mode de crowdfunding le plus répandu et connu du grand public pour financer un projet entrepreneurial, artistique ou caritatif.

Capital, ou investissement participatif

Le crowdfunding en capital, ou equity crowdfunding, permet aux investisseurs de rentrer au capital d'entreprises non cotées. Ce sont le plus souvent des start-ups ou des petites sociétés. La différence avec l'actionnariat traditionnel est que les actionnaires peuvent être beaucoup plus nombreux et investir de très petites sommes.

Crowdlending ou prêt participatif

Le crowdlending pratiqué à travers les plateformes de prêt, est un mode de financement permettant aux investisseurs particuliers de prêter directement de l'argent à d'autres particuliers ou à des entreprises. Ce type de financement s'adresse à des sociétés bien établies qui souhaitent se financer sans passer par les banques. Les prêteurs participent ainsi directement au financement de l'économie réelle et perçoivent une compensation financière sous forme d'intérêts.

Financement par optimisation du compte client

Au-delà du capital et de la dette, le troisième moyen de financement d'une société réside dans sa capacité à gérer au mieux son besoin de fonds de roulement. Se faire payer au plus vite ses factures clients est un levier primordial de génération de cash. Pour palier des délais de paiement structurellement longs, certaines entreprises ont recours à l'affacturage.

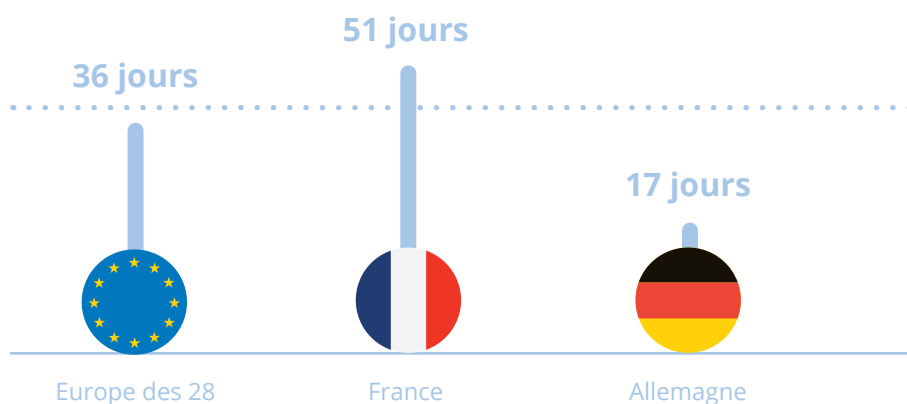
La fintech permet de dépolssiérer ce très vieux métier qu'est l'affacturage en le rendant accessible à toutes tailles de sociétés et pour n'importe quelle facture, quels qu'en soient le nombre ou le montant.

Traditionnellement, l'affacturage se faisait sous forme de contrats annuels pour traiter l'ensemble des factures et avec un coût de mise en place qui excluait de facto les plus petites entreprises.

Les plateformes fintech d'affacturage permettent de répliquer ce modèle mais facture par facture, en revendant chacune d'elle à des investisseurs à un coût légèrement inférieur à la valeur faciale de la créance.

Le marché de l'affacturage en ligne est très fragmenté avec de très nombreux acteurs aux USA ; il est représenté au Royaume-Uni par **Marketinvoice**.

L'Europe est très dynamique avec des acteurs locaux en développement sur l'ensemble du marché dont **Advanon** en Suisse, **Finexkap** en France ou **NoviCap** en Espagne.



Délai de paiement moyen inter-entreprise en Europe (en jours).

Source : EUR LEX 2016

Gestion des monnaies et changes

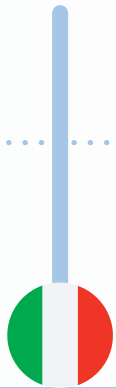
Dernier exemple d'optimisation des flux grâce à la fintech, la gestion des monnaies et l'optimisation des opérations de change.

Malgré l'importance de l'Euro, nombre de PME européennes présentes à l'international travaillent avec des clients et fournisseurs traitant en zone Dollar, Livre, CHF ou Yuan.

Le système bancaire peut ponctionner jusqu'à plus de 3% des transactions de change sous forme de commissions, frais et marge sur les taux de change et ce, de manière totalement opaque.

Plusieurs start-ups fintech se sont attaquées à l'opacité et aux coûts exorbitants de ce marché, que ce soit pour les particuliers comme **TransferWise** ou pour les entreprises avec **Kantox**, qui offre à la fois automatisation, transparence complète et frais réduits.

80 jours



Italie

70 jours



Espagne

29 jours



Pays-bas



Le saviez-vous ?

Selon une étude menée par Kantox sur ses clients, l'ensemble des frais liés à une opération de change réalisée par leur banque pouvaient atteindre jusqu'à 3,39% du montant de la transaction !

Les fintechs de l'excellence opérationnelle

Comptabilité et budget

La gestion comptable et budgétaire des entreprises est depuis longtemps un terrain de jeu privilégié des sociétés technologiques.

Des entreprises de logiciel ont connu des succès spectaculaires en rendant plus simples et efficaces les fastidieuses tâches de la comptabilité d'entreprise.

1983 est l'année de naissance de deux des success stories du secteur :

- La société californienne **INTUIT**, éditeur des logiciels QuickBook, TurboTax et Mint pour PME, qui réalise aujourd'hui un chiffre d'affaires de 4,7 milliards de dollars
- La société lyonnaise **CEGID**, éditeur de progiciels de gestion, fondée par Jean-Michel Aulas également dirigeant de L'Olympique Lyonnais, réalise aujourd'hui un chiffre d'affaires de 307 millions d'euros.

On pourrait imaginer que ce champ d'intervention est largement saturé, pourtant des nouvelles start-ups utilisent les dernières évolutions technologiques (cloud, plateforme collaborative, mobile) pour simplifier la vie des PME dans ce domaine.

À titre d'exemple, la fintech **Freshbooks**, basée à Toronto, aide les dirigeants de

TPE et les indépendants de plus de 160 pays grâce à sa solution de comptabilité et de facturation 100% cloud. Fort du potentiel que représente la simplicité de ses solutions, **Freshbooks** fait partie des plus grandes levées de fonds du secteur fintech en 2017 avec un nouveau tour de financement de 43 millions de dollars.

Côté hexagone, la jeune pousse **Fred de la Compta** s'efforce de dématérialisé l'ensemble de la vie administrative des petites entreprises grâce à sa plateforme collaborative.

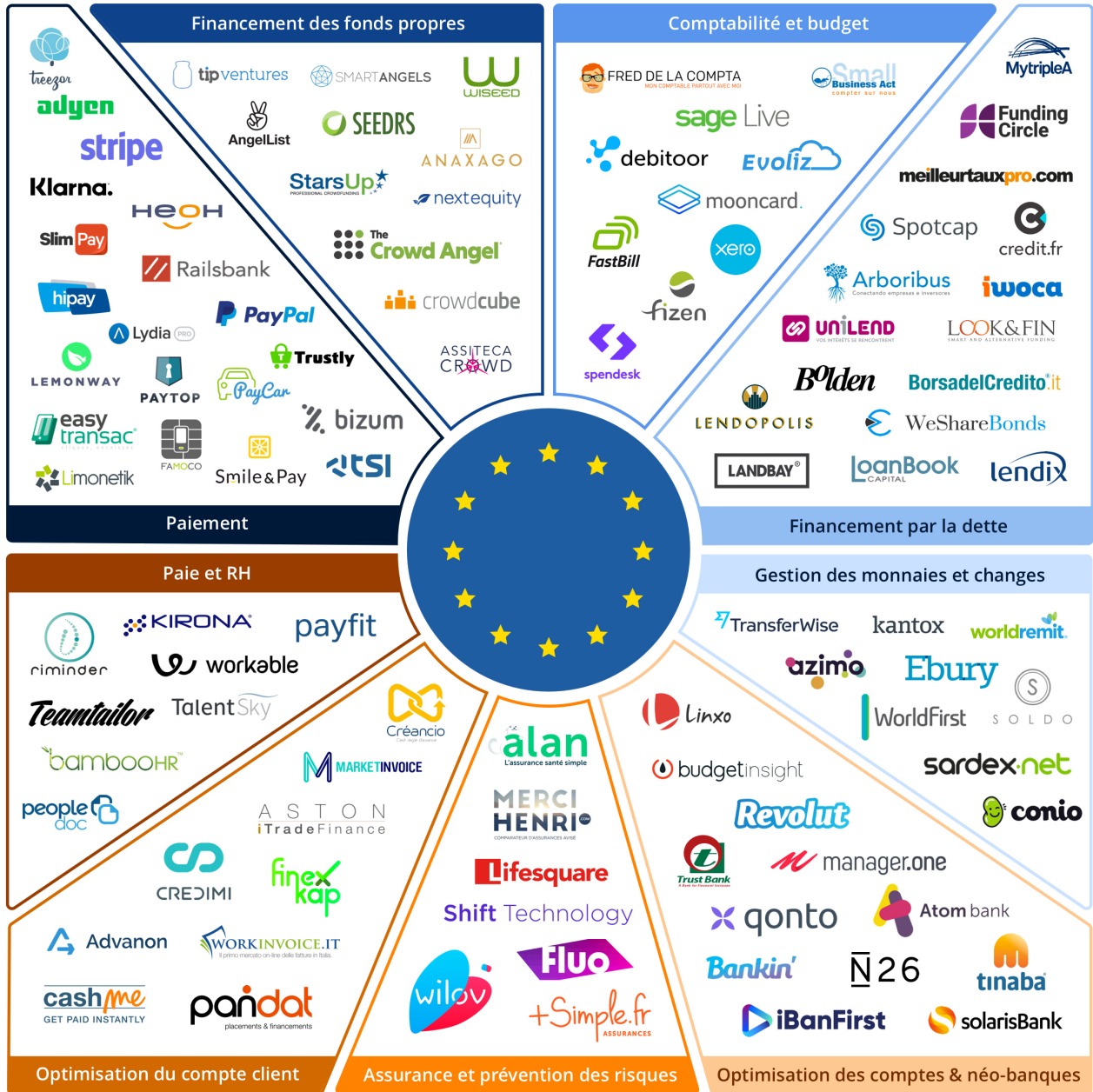
Paie et RH

La vie des PME ne se limite pas au financement et à la gestion de la comptabilité. Il y a de nombreux autres casse-têtes administratifs, notamment autour de la gestion de ressources humaines, que les fintechs s'efforcent de résoudre.

Au premier rang des activités administratives dévoreuses de temps se trouve la gestion de la paie.

Une start-up de San Francisco fait référence en ce domaine, il s'agit de **Gusto** qui était initialement connue sous le nom de **ZenPayroll**. Cette fintech qui offre des solutions de gestion des paies en ligne, basée sur une infrastructure

Les fintechs au service des PME européennes



cloud, a reçu plusieurs centaines de millions de dollars de financement notamment de Google. Elle se targue aujourd'hui de quelques 40 000 clients professionnels et un score de 5/5 sur Trustpilot.

En France, ces solutions sont également en plein essor avec notamment la start-up **PayFit** qui présente de fortes ambitions européennes après sa levée de fonds de 14 millions d'euros en juillet 2017.

Assurances et prévention des risques

Parallèlement au mouvement fintech, de nombreuses start-ups s'attaquent désormais au secteur très traditionnel de l'assurance pour apporter des solutions nouvelles aux PME dans leur gestion des risques.

Ce secteur que l'on appelle Insurtech, applique des technologies comparables à celles des fintech pour révolutionner les business models traditionnels.

On assiste au développement de places de marché dédiées à l'assurance des entreprises, comme celle proposée par **Next Insurance** aux USA ou la jeune pousse **+Simple** en France.

D'autres acteurs ont décidé de reconstruire entièrement des produits d'assurance, à l'image de la start-up française **Alan**. Cette société propose depuis 2016 une solution d'assurance santé pour les salariés de PME, qui représente l'un des rares nouveaux produits d'assurance de ce style créé depuis plusieurs décennies.



Insurtech, la nouvelle frontière ?

Les sociétés technologiques actives sur le secteur de l'assurance sont en plein boom. +700% c'est selon Reuters la croissance des investissements dans le secteur Insurtech en Europe entre le premier semestre 2016 et 2017, où ils ont atteint un total 400 millions de dollars.

Optimisation des comptes bancaires

Enfin, le compte bancaire lui-même est devenu récemment le nouveau terrain de jeu des fintechs européennes.

S'inspirant du succès des néo-banques pour les particuliers tels que l'allemand **N26** ou les britanniques **Atom Bank** et **Revolut**, les start-ups de la fintech multiplient les initiatives à destination des professionnels indépendants et des entreprises. Leur principe est basé sur une offre de service bancaire qui allie simplicité, coûts réduits et focalisation sur une expérience 100% web et le plus souvent 100% mobile.

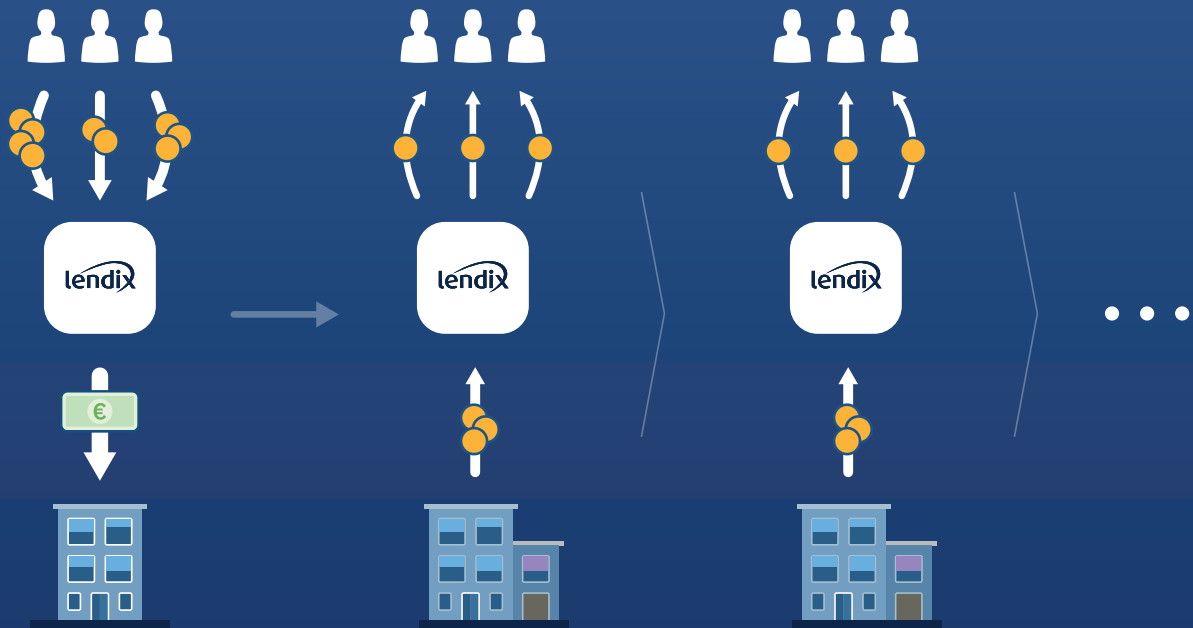
Sur ce domaine encore, l'Europe est particulièrement dynamique à l'image des importantes et récentes levées de fonds pour **Ibanfirst** (10M€ en octobre 2016 par Xavier Niel), le britannique **Tide** (14M\$ en juillet 2017 notamment auprès du fonds de capital-risque Anthemis) ou le français **Qonto** (qui a totalisé deux tours de financement en 2017 pour un total de près de 12M€ et qui compte parmi ses actionnaires le fonds d'investissement de Peter Thiel co-fondateur de Paypal et premier investisseur externe dans Facebook).



Partie 2

Les plateformes de prêt en ligne

L'accès au crédit est totalement désintermédié par les plateformes de prêt en ligne.



Comment fonctionnent les plateformes de prêt en ligne ?

Faciliter le prêt entre les entreprises et les épargnants

Lorsque des particuliers prêtent de l'argent directement à une entreprise, on parle de financement participatif. L'entreprise rembourse la somme empruntée directement aux prêteurs selon un échéancier et un taux d'intérêt prédéfinis. Tout se passe comme pour un prêt classique à la différence importante qu'il n'y a pas de banque entre ces deux parties.

Les plateformes de prêt en ligne facilitent cette nouvelle relation en rapprochant des entreprises ayant un besoin de financement et des particuliers voulant investir leur épargne. Elles jouent un vrai rôle d'intermédiaire de confiance en analysant les projets d'entreprises en détail et en évaluant le niveau de risque pour les prêteurs.

Les plateformes de prêt en ligne gèrent également l'ensemble des flux financiers associés : la collecte des investissements de prêteurs puis les remboursements réguliers des emprunteurs et leur redistribution aux prêteurs.

Grâce aux dernières évolutions technologiques, la gestion de ces flux financiers est devenue plus fiable et plus simple.

Le monopole bancaire ?



Prêter régulièrement de l'argent à un particulier ou une entreprise était jusqu'à récemment une activité réservée aux seules banques. A l'inverse, il était interdit à toute personne ou entreprise n'étant pas un établissement de crédit de recevoir des fonds de la part de particuliers.

Le prêteur s'exposait à des sanctions allant jusqu'à 375 000 € d'amende et 3 ans d'emprisonnement. C'est ce que l'on appelait le « monopole bancaire ».

D'où viennent les plateformes de prêt en ligne ?

Zopa, la première plateforme de prêt en ligne a été lancée en 2005 au Royaume-Uni : elle permettait à des particuliers d'accorder des prêts à d'autres particuliers. Deux ans plus tard, en 2007, la plateforme de prêt en ligne OnDeck était la première à proposer des prêts aux petites et moyennes entreprises (PME) américaines.

Après un développement rapide au Royaume-Uni et aux Etats-Unis, les plateformes de prêt se développent dans toute l'Europe. En France, le gouvernement publie en mai 2014 une ordonnance mettant fin au « monopole bancaire » sur le prêt aux entreprises et autorisant la création des plateformes de prêt en ligne. Un décret est ensuite publié en octobre 2014 pour encadrer le développement de ces plateformes. Il fixe à 2 000 € maximum (initialement 1 000 €) le montant que peut prêter un particulier à un projet d'entreprise et à 1 000 000 € le montant maximum pouvant être emprunté par une entreprise via une plateforme auprès de particuliers.

Dans d'autres pays d'Europe, la réglementation a également évolué

en faveur du développement des plateformes de prêt. En Espagne par exemple, le gouvernement a voté en avril 2015 une réglementation encadrant les activités de financement participatif aux petites et moyennes entreprises (PME). En votant cette loi, l'Espagne est devenu l'un des pays européens les plus avancés dans la mise en place d'un cadre réglementaire clair et favorable au développement de ce nouveau mode de financement.

Les pionniers du prêt en ligne

The logo for ZOPA, featuring the letters 'Z O P A' in white on a teal rectangular background.

2005

**Prêt aux particuliers
Londres
£2,65 milliards prêtés**

Zopa a été la première plateforme de prêt en ligne permettant à des particuliers d'accorder des prêts à d'autres particuliers.

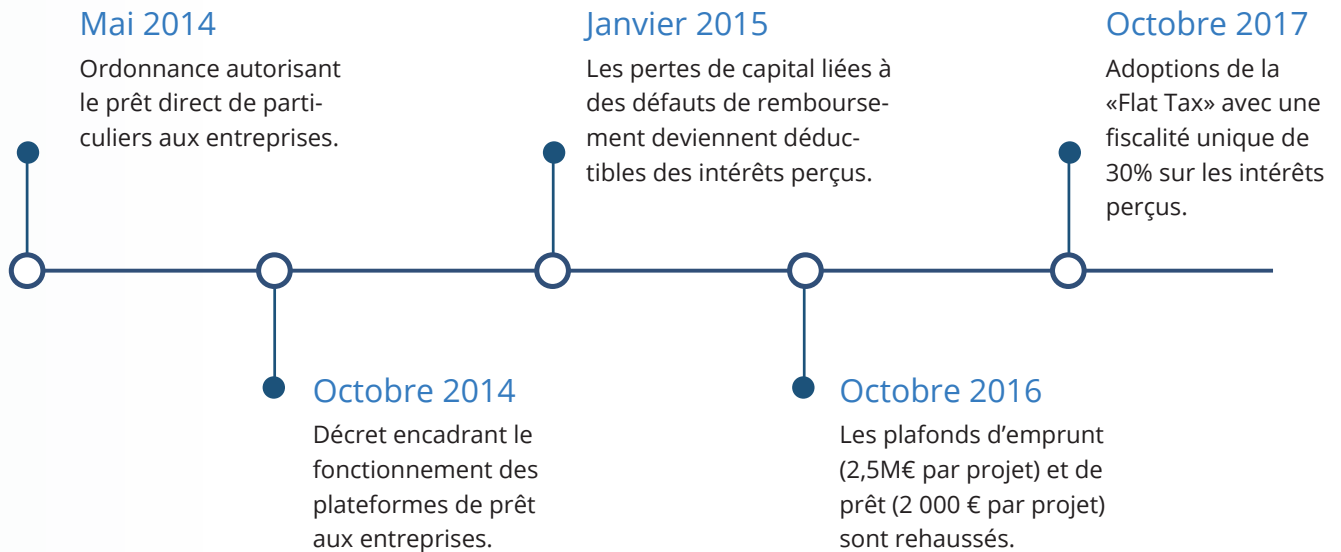
The logo for OnDeck, featuring the text 'OnDeck' in dark blue followed by a blue chevron symbol pointing to the right.

2007

**Prêt aux TPE et PME
New York
\$7 milliards prêtés**

OnDeck a été la première plateforme de prêt en ligne à proposer des prêts aux TPE et PME américaines.

Les étapes de l'évolution réglementaire en France



2010

Prêt aux TPE et PME
Londres
£3 milliards prêtés

Funding Circle a été l'une des premières plateformes de prêt en ligne dédiée aux TPE et PME à se lancer en Europe.



2015

Prêt aux TPE et PME
Paris
130 millions € prêtés

Lendix est la plateforme n°1 en France et en Europe continentale grâce à sa présence en Espagne et en Italie.

Déjà plusieurs centaines de millions d'euros de prêts accordés aux entreprises européennes

Les entreprises françaises et européennes se financent de plus en plus sur les plateformes de prêt en ligne. En Europe (hors Royaume-Uni), le montant des prêts accordés à des entreprises via des plateformes a atteint 198 millions d'euros en 2016.

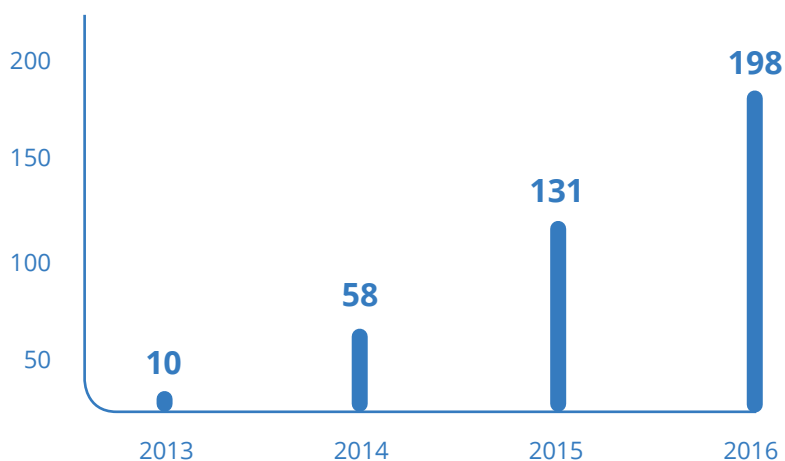
En France, le montant des prêts accordés à des entreprises en 2016 via des plateformes a atteint 76,4 millions d'euros, en croissance de 153% par rapport à 2015. Lendix, la plateforme numéro 1 en volume prêté en France et présente en Europe (Espagne et Italie), a dépassé en juillet 2017 la barre des 100 millions d'euros prêtés pour plus de 280 projets financés depuis son lancement.

Un nombre croissant d'entreprises françaises et européennes font confiance aux plateformes de prêt et y trouvent une source de financement alternative fiable pour développer leur activité.



EUROPE

Montants empruntés par des TPE/PME européennes (hors Royaume-Uni) sur les plateformes de prêt en ligne (M€)

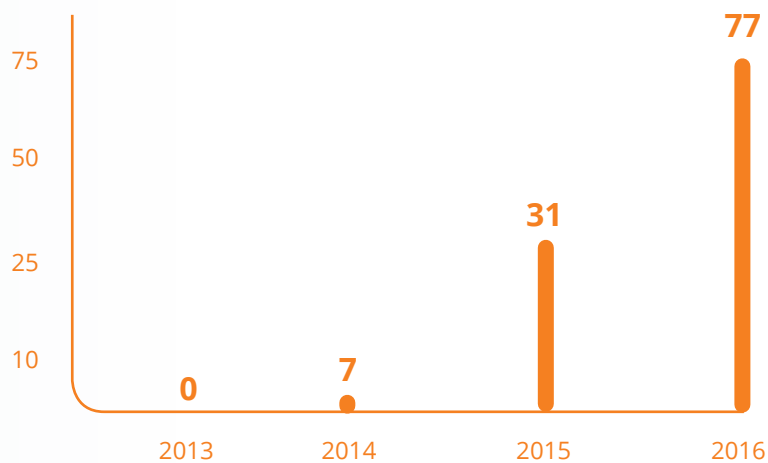


Source : AltFi



FRANCE

Montants empruntés par des TPE/PME françaises sur les plateformes de prêt en ligne (M€)



Source : Lendix



La BEI s'associe à Lendix pour financer les entreprises françaises et européennes

En juillet 2017, le Groupe BEI (Banque Européenne d'Investissement) a choisi la plateforme Lendix pour renforcer le financement des entreprises françaises et européennes.

Le Groupe BEI a pour cela abondé à hauteur de 18,5 millions d'euros le fonds d'investissement associé à la plateforme et dédié au financement d'entreprises françaises, espagnoles et italiennes.

Comment se finance un projet français sur la plateforme de prêt Lendix ?

1

Le test d'éligibilité en ligne. Une réponse immédiate

En renseignant un numéro de SIREN, le montant et la durée souhaités de l'emprunt puis ses coordonnées, un dirigeant de PME peut obtenir immédiatement une évaluation de son éligibilité à un prêt.

Toute société commerciale (SA, SARL, EURL, etc.) implantée en France peut présenter une demande de financement pour un montant minimum de 30 000 € et une durée de 3 à 84 mois, quel que soit son secteur d'activité.

Lendix accompagne les sociétés établies, c'est-à-dire qui réalisent un chiffre d'affaires minimal de 250 000 € et qui sont profitables.

2

Documentation du projet

Pour permettre une bonne évaluation de la capacité de remboursement, les analystes Lendix ont besoin des dernières liasses fiscales, d'un échéancier des dettes et des derniers relevés de compte de l'entreprise.

Un membre de l'équipe relations emprunteurs est dédiée à chaque projet.

3

L'analyse et la décision sous 48h

Chaque projet est étudié avec précision. Pour cela, un entretien téléphonique avec un analyste Lendix est mené et permet de mieux comprendre le projet de chaque entreprise.

Une fois l'analyse du projet terminée, Lendix propose une offre de prêt ferme et aux conditions fixes.

Testez votre éligibilité gratuitement et sans engagement

SIREN de votre entreprise

Chiffre d'affaires

Montant du financement

Durée du financement

Besoin des fonds

Le test d'éligibilité
instantané et en ligne
sur lendix.com

4

La signature et le financement du projet

Une fois le prêt accepté par l'emprunteur, le projet est mis en ligne sur la plateforme lendix.com et il est financé par le fonds et par la communauté de prêteurs Lendix.

La mise à disposition des fonds peut alors avoir lieu.

5

Le remboursement du prêt

Lendix s'occupe de prélever les remboursements sur le compte bancaire de l'entreprise emprunteuse et de rembourser chaque prêteur tous les mois.



MARINE LEGENDRE
Analyste crédit Lendix

Avant l'analyse d'un projet de développement d'une entreprise souhaitant se financer sur Lendix, je prends tout d'abord connaissance de son besoin en financement et de son activité.

Ensuite, grâce aux bilans, liasses fiscales et relevés de comptes transmis par l'entreprise, j'entre concrètement dans l'analyse financière. L'objectif pour moi est d'évaluer au mieux la capacité de l'entreprise à rembourser le prêt demandé grâce à des calculs de ratios financiers.

Si c'est bien le cas, je m'assure aussi que l'entreprise possède tous les atouts pour maintenir sa bonne santé financière : évolution du chiffre d'affaires, rentabilité, trésorerie, délais clients, etc.

Enfin, je complète l'analyse financière par des vérifications Infogreffe, Banque de France et toute autre information disponible me permettant de comprendre le secteur, le profil et l'activité de l'entreprise.

L'aspect humain joue un rôle essentiel car chaque analyse comprend un échange avec le dirigeant de l'entreprise qui souhaite emprunter.

C'est l'occasion d'avoir un réel contact et d'affiner encore ma compréhension du projet à financer.

Quels sont les avantages à se financer sur une plateforme de prêt en ligne ?

Une alternative au crédit bancaire pour les TPE/PME européennes

Les grandes sociétés disposent depuis plusieurs années d'un nombre important de solutions de financement. Ces solutions sont loin d'être simples d'accès et bien souvent hors de portée pour les TPE et les PME. Le crédit bancaire reste alors le seul moyen de se financer pour la majorité des entreprises en Europe.

En France, durant les trois dernières années, un dirigeant de TPE sur deux a fait une demande de crédit bancaire et plus de la moitié d'entre eux a rencontré au moins une difficulté de financement. Parmi les plus citées :

33,8%

Une demande « importante » de garanties ou de caution personnelle.

29,1%

Des lourdeurs administratives liées aux dossiers très compliqués.

28,8%

Des délais de réponse trop longs.

Du côté des PME françaises, 25% des dirigeants déclarent se restreindre dans leurs investissements et leurs demandes de financement auprès de leur banque en raison des difficultés d'accès au crédit. Mais surtout, 70% d'entre eux déclarent subir au moins une mesure de durcissement des conditions de financement par leur banque. Parmi ces mesures de durcissement, on retrouve ici encore :

39%

Demande de garanties supplémentaires.

31%

Demande de cofinancements (cautions).

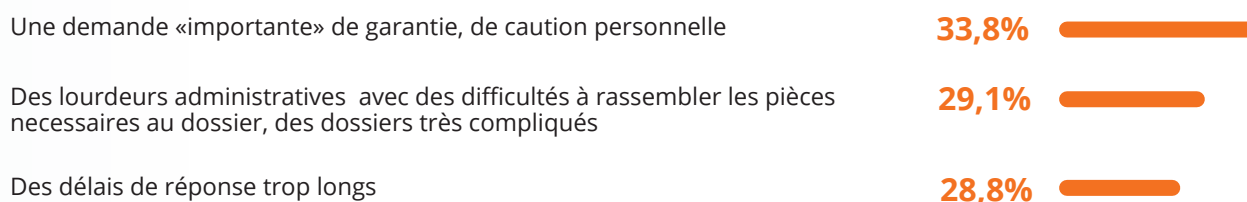
22%

Beaucoup de délais d'attente.

La satisfaction apportée par le secteur bancaire semble insuffisante par rapport aux attentes des dirigeants de TPE et PME concernant leur financement. Et ce constat est appuyé par le Net Promoter Score (la part de clients susceptibles de recommander leur banque) négatif qu'enregistre le secteur bancaire français depuis maintenant cinq années consécutives. Ce score est actuellement mesuré à -5%, c'est-à-dire que les détracteurs sont plus nombreux que les prescripteurs pour les banques françaises (source : Challenges/Bain & Company - mai 2017).

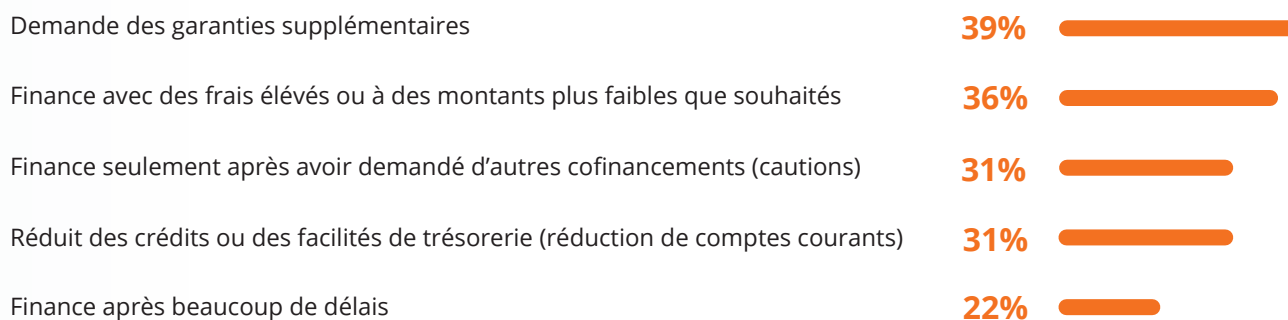
Des difficultés d'accès au crédit bancaire pour les TPE/PME françaises

1 dirigeant de TPE français sur 2 a fait une demande de crédit dans les 3 dernières années. 56% ont rencontré au moins une difficulté de financement :



source : Baromètre de la confiance des TPE envers leurs banques - Deloitte - juillet 2017

25% des dirigeants déclarent se restreindre dans leurs investissements et leurs demandes de financement auprès de leur banque en raison des difficultés d'accès au crédit. Votre banque...



Au moins une mesure de durcissement : 70%

source : Baromètre du développement des PME - CPME/KPMG - février 2017

5 avantages à se financer sur la plateforme Lendix

Rapidité

Lendix offre une réponse ferme en 48 heures et moins de 10 jours entre le premier contact et la mise à disposition des fonds. Chaque projet proposé sur la plateforme est financé à 100% grâce à la mixité des prêteurs particuliers et institutionnels présents sur Lendix.

Confiance

Lendix se concentre sur l'évaluation du projet d'un emprunteur et non sur les garanties qu'il peut apporter, ce qui permet de financer des investissements matériels comme immatériels (recrutements, communication, recherche et développement, digitalisation, etc.). Un emprunteur dispose, au sein de l'équipe Lendix, d'un chargé de relations emprunteurs dédié.

Simplicité

Lendix propose un parcours de financement entièrement en ligne, sans se déplacer et sans avoir à fournir de paperasse inutile. La réponse à un test d'éligibilité est immédiate et sans engagement.

Flexibilité

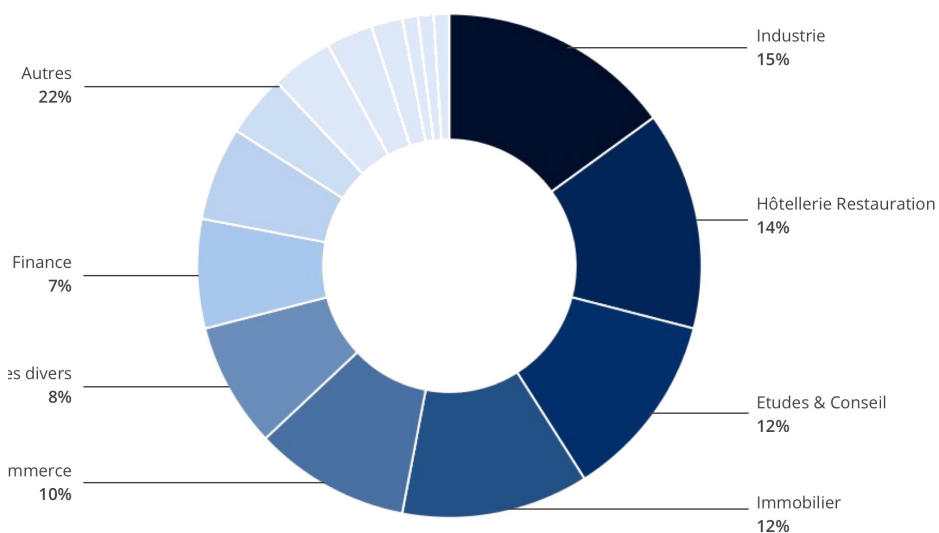
Lendix peut répondre à une situation dans laquelle la mise à disposition rapide des fonds ou l'absence de garantie demandée est prioritaire. C'est également une bonne opportunité, pour une TPE/PME, de diversifier ses sources de financement et d'abaisser sa dépendance à un seul ou à un nombre limité d'acteurs.

Notoriété

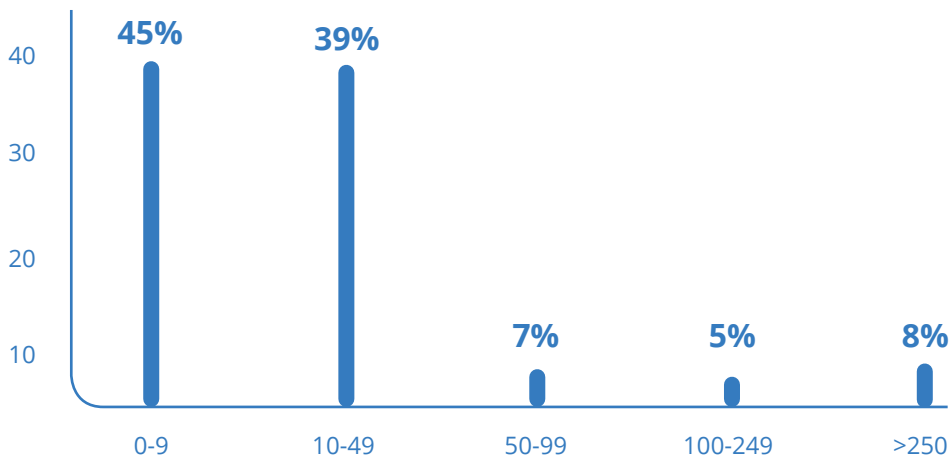
Chaque financement peut aussi être une opération de communication et Lendix peut, si l'emprunteur le souhaite, faire écho auprès de son réseau (prêteurs, presse, réseaux sociaux...) de l'opération menée.

Lendix s'adresse à tous les types et tailles de PME

Répartition des projets financés par secteur d'activités



Répartition des projets financés par nombre de salariés dans l'entreprise



Source : Lendix

Ce que recherchent les dirigeants de PME sur lendix.com

Je souhaiterais...

- 53,3%** Disposer des fonds rapidement
- 33,7%** Ne pas donner de garanties personnelles
- 25,4%** Donner de la visibilité à mon projet
- 23,8%** Me financer sans paperasse inutile
- 22,7%** Emprunter plutôt que puiser dans ma trésorerie
- 17,2%** Diversifier mes sources de financement
- 15,5%** Me financer sans obligation supplémentaire, ni covenant

Source : Lendix

J'ai besoin des fonds pour...

- 32,3%** Une reprise d'entreprise ou de fonds de commerce
- 29,3%** Un achat d'actifs matériels
- 25,4%** Des travaux de rénovation, aménagement
- 23,2%** Un développement commercial (recrutements, communication...)
- 9,2%** Un investissement dans des actifs immatériels (R&D, digitalisation...)
- 8,2%** Un refinancement de compte courant d'associés
- 2,5%** Une opération de réduction de capital



Au début on était un peu sceptique, on s'est dit : où est la grosse arnaque ? Maintenant on est comblé.

Thierry Bonvoisin
Dirigeant de la société
Caen Echafaudage
Ouest France



Afin d'être réactifs et efficaces, il nous a semblé évident de diversifier nos sources de financement en nous tournant vers une plateforme de prêts comme Lendix, simple et rapide.

Jean-Philippe Cartier
Président du groupe
Hôtelier H8 Collection

Des avantages aussi pour les prêteurs particuliers



Rentabilité attractive

La plateforme de prêt en ligne Lendix propose aux prêteurs des taux d'intérêts allant de 2,5% à 9,9% en fonction du risque et de la durée du prêt. Au 31 juillet 2017, le taux d'intérêt moyen obtenu par un prêteur ayant participé à tous les projets sur la plateforme est de 6,43% (incluant 8 projets en défaut de paiement sur 277 financés).



Remboursements mensuels

Prêter à une entreprise avec Lendix permet de recevoir des remboursements mensuels. C'est un placement qui est « amortissable » dont le risque baisse progressivement puisque le montant prêté au projet diminue dans le temps.



Financer l'économie réelle

Les prêteurs sélectionnent eux-mêmes les projets des entreprises qu'ils souhaitent soutenir en fonction de l'évalua-

tion transparente des entreprises et du risque faite par l'équipe d'analystes Lendix. Les prêteurs particuliers peuvent prêter directement à des entreprises dès 20 € et ainsi financer directement l'économie réelle. Ils ont un impact social direct grâce à leur épargne.



Prêter aux côtés d'investisseurs institutionnels

La plateforme Lendix propose aux particuliers de prêter aux côtés d'investisseurs institutionnels et professionnels (des compagnies d'assurance par exemple). C'est la garantie que chaque projet proposé sur la plateforme sera financé en intégralité et que les sommes investies par les prêteurs particuliers ne seront pas immobilisées pour rien durant la période de souscription.

Avertissement : Prêter de l'argent à des TPE/PME présente un risque de perte en capital et nécessite une immobilisation de votre épargne.

Quelles garanties pour les prêteurs ?

Choisir une plateforme de prêt en ligne reconnue, diversifiée et proposant de nombreux projets à financer est un bon début pour investir.

Lendix conseille aux prêteurs de participer à au moins 50 projets différents. De plus, ses dirigeants participent personnellement à tous les projets proposés

sur la plateforme, ce qui garantit un alignement des intérêts avec l'ensemble des prêteurs.

Certaines plateformes de prêt en ligne proposent des assurances ou un fonds de garantie financé par les emprunteurs et les prêteurs. Cependant, ces dispositifs peuvent se révéler coûteux pour les emprunteurs et les prêteurs et souvent inefficaces en raison de certaines clauses.

Moins de défaillances de PME en 2017

En France à fin août 2017, le nombre de défaillances de PME sur les 12 derniers mois atteint 55 650. Un chiffre en baisse de 7,3% par rapport à août 2016. (source : Banque de France)



Dirigeant de PME, comment bien choisir sa plateforme de prêt en ligne ?



Le montant et la durée du financement

Les montants pouvant être accordés et les durées peuvent être limités en fonction des plateformes et de leur fonctionnement.

Lendix offre des possibilités de financement étendues avec des prêts allant de 30 000 € à 3 000 000 € sur des durées de 3 à 7 ans.

% Le taux d'intérêt

Il existe deux méthodes utilisées par les plateformes pour fixer les taux d'intérêt :

- Les équipes de la plateforme analysent chaque projet d'entreprise en détail et le taux est fixé en fonction du risque estimé pour les prêteurs. C'est la solution choisie par Lendix afin de garantir les taux les plus justes pour les emprunteurs et les prêteurs.
- Les prêteurs fixent eux-mêmes le taux d'intérêt grâce à un système d'enchères inversées. Cette solution peut conduire à des taux qui ne reflètent pas bien la réalité du projet.



La garantie de financement

Certaines plateformes comptent uniquement sur leur communauté de prêteurs particuliers pour financer les projets d'entreprises. Lendix ajoute à sa communauté de prêteurs, un groupe d'investisseurs institutionnels ce qui permet de garantir que chaque projet proposé sur la plateforme sera financé en intégralité.



La commission et les frais de gestion

Les commissions prélevées par les plateformes de prêt en ligne se situent généralement entre 3% et 5% du montant emprunté. La plupart des plateformes prélèvent également tous les mois une commission couvrant les frais de gestion des flux.

Lendix prélève une commission de montage de dossier égale à 3% du montant emprunté seulement si le projet est accepté par l'emprunteur. Une commission de gestion des flux, égale à 1/12% du montant restant à rembourser, est également prélevée tous les mois. Il n'y a pas d'autres commissions ou frais cachés.



L'activité et la notoriété de la plateforme

Toutes les plateformes ne communiquent pas sur leur activité ou leur historique. Pourtant, étudier le nombre de projets, les montants financés au cours des derniers mois ou le nombre de prêteurs présents sur la plateforme est un bon indicateur de la santé d'une plateforme.

Lendix met à disposition toutes ces données de manière transparente afin de rendre possible et de faciliter la comparaison entre plateformes.



La régulation

Toutes les plateformes de prêt en ligne françaises doivent avoir le statut d'IFP (intermédiaire en financement participatif) ou de CIP (conseiller en investissement participatif), créé en mai 2014 par le Gouvernement français, et doivent se conformer aux directives de l'ORIAS. C'est un élément dont il faut s'assurer en se rendant sur

Partie 3

Études de cas sur le financement des PME

Besoin de rapidité, de se financer sans contrainte ni garantie,
ou encore de financer une opération non classique ?

Découvrez en détail tous les bénéfices que la solution
de financement Lendix apporte aux emprunteurs,
à travers 6 études de cas réels.



Le choix de la rapidité

Cas n°1 Novae Aerospace



Problématique

Novae Aerospace est un sous-traitant aéronautique impliqués sur les programmes Airbus et Dassault. Parmi ses activités, Novae Aerospace gère l'assemblage, la peinture et le revêtement des structures pour le fuselage et les ailes des avions.

Le groupe se porte bien et enregistre une croissance annuelle soutenue depuis 2011. Novae Aerospace vient de remporter un contrat avec une obligation de livrer les premières commandes très rapidement. Pour honorer ce contrat potentiel, le groupe doit se procurer deux nouvelles machines dont une spécifique pour l'assemblage. Sans l'obtention rapide de cette machine, Novae Aerospace ne pourra gagner ce contrat important.

Où trouver les fonds rapidement pour acquérir ces nouvelles machines et honorer le nouveau contrat ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

Lendix s'engage à donner une réponse ferme en 48 heures après la demande de financement effectuée avec une mise à disposition effective des fonds dans les dix jours.

Le surcoût par rapport à un emprunt bancaire est marginal par rapport à la signature du contrat et l'argument de la rapidité a convaincu le groupe, qui a emprunté 1 500 000 € en un temps record.

Citation & chiffres clés du financement Lendix



« On travaille très bien avec nos partenaires financiers mais très clairement, c'est beaucoup plus rapide. Toute la phase d'instruction du dossier, notamment par rapport à l'obtention de la garantie, n'existe pas. »

Cédric Taveau, PDG de Novae Aerospace.

Montant emprunté	1 500 000 €
Durée de l'emprunt	60 mois
Taux	6,50%
Nombre de prêteurs	1 304

Société

Secteur / Industrie

Localisation / Prunay (51)

Effectif / 420

CA / 36 361 082 €



Société

Secteur / Commerce

Localisation / Chaleins (01)

Effectif / 45

CA / 2 993 000 €

Problématique

T&T Nature est spécialisée dans les compléments alimentaires naturels et se positionne sur des produits hauts de gamme à base notamment de gelée royale, élaborés au sein d'un laboratoire français. Soucieux de pérenniser ses relations clients, l'entreprise a créé un centre d'appels intégré et un site internet pour fournir de nouveaux outils de gestion de la relation clients.

Elle souhaite aujourd'hui recruter 20 nouveaux commerciaux pour couvrir l'ensemble de l'Hexagone et ainsi espérer générer 1,8 million de chiffre d'affaires additionnel.

Comment financer ces dépenses immatérielles rapidement et ainsi tenir son budget prévisionnel ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

Sur le site Lendix, l'entreprise effectue un test d'éligibilité gratuit et sans engagement en quelques clics et obtient un premier diagnostic instantanément. Une fois la demande de financement éligible réceptionnée, Lendix entre en contact avec l'entreprise, qui reçoit les fonds en moins de 10 jours sur son compte.

Le choix de la rapidité

Cas n°2 T&T Nature

T&T Nature a ainsi obtenu 250 000 € de financement en 8 jours de souscription, directement auprès de 621 prêteurs ayant participé au projet.

Citation & chiffres clés du financement Lendix



« Nous travaillons avec plusieurs banques et nous savions qu'elles ne seraient pas à l'aise pour financer de l'immatériel. Nous voulions aller vite et avons trouvé en Lendix des gens réactifs et avec la capacité à répondre à nos besoins. Le monde dans lequel nous vivons est en constante évolution, nous devons nous y adapter en permanence. »
Cristelle Transler, fondatrice et dirigeante de T&T Nature.

Montant emprunté	250 000 €
Durée de l'emprunt	48 mois
Taux	8,50%
Nombre de prêteurs	621

Le financement sans contrainte ni garantie

Cas n°3 Bowling de Blois



Problématique

Bowling World est une chaîne de bowlings regroupant 11 établissements en France. L'objectif du créateur de la chaîne étant de devenir franchiséur et il souhaite donc vendre certains de ces bowlings à des repreneurs franchisés. 6 bowlings avaient déjà été cédés au moment de l'opération.

Dans ce contexte, Monsieur Vanphavong souhaite le devenir repreneur franchisé de Bowling de Blois, seul bowling dans un bassin de 40 000 habitants. Professionnel du commerce et de la restauration, le repreneur a plus de 25 ans d'expérience dans le secteur et possède un bar-tabac et un restaurant repris en 2015.

Frileuses quant au secteur d'activité qu'elles jugent à risque, les banques ont tout d'abord proposé un financement à hauteur de 80% du montant de la reprise, puis ont pris un délai de réflexion de plusieurs semaines, engendrant trop de contraintes pour Monsieur Vanphavong et son projet de financement.

Quelle autre solution que le prêt bancaire à Monsieur Vanphavong pour reprendre le bowling ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

Lendix intervient sur tous les secteurs d'activité et ne prend aucune garantie, assurance ou caution personnelle. La plateforme s'est donc positionnée en proposant au repreneur le financement total de l'acquisition, sans aucun cofinancement bancaire.

Monsieur Vanphavong a alors pu emprunter 658 000 € sur 84 mois, en complément de son apport personnel de 60 000 €. En 4 jours de collecte, le projet était financé sur la plateforme.

Citation & chiffres clés du financement Lendix



« Je ne connaissais pas le financement participatif et la solution est une réelle alternative aux banques, sensibles sur certains sujets de financement. Sans ça, je n'aurais pas pu reprendre l'affaire, du moins aussi rapidement et sans y laisser une caution personnelle. »

Paul Vanphavong, repreneur du Bowling World de Blois.

Montant emprunté	658 000 €
Durée de l'emprunt	84 mois
Taux	6,50%
Nombre de prêteurs	274

Société

Secteur / Événementiel

Localisation / Traînou (45)

Effectif / 7

CA / 1 065 000 €



Le financement sans contrainte ni garantie

Cas n°4 Orexim

Société

Secteur / Industrie

Localisation / La Jaille-Yvon (49)

Effectif / 22

CA / 48 902 000 €

Problématique

Orexim est une foncière familiale spécialisée en immobilier d'entreprise et compte plus de 684 000 m² de parc immobilier en France. Afin d'optimiser le taux de remplissage des bureaux et se positionner sur un marché qualitatif, le groupe doit être en mesure de proposer des plateaux de bureaux modernes, répondant aux critères de confort et aux normes environnementales exigés par les locataires.

Comment financer les travaux de rénovation et ainsi répondre aux exigences environnementales ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

La force de l'offre Lendix réside dans la simplicité : le financement se fait sans contrainte ni paperasse. Lorsque les banques demandent une multitude de documents pour justifier chaque étape de financement des travaux, Lendix débourse l'ensemble des fonds sur base de la capacité de remboursement réelle de la société.

Orexim a ainsi emprunté à deux reprises sur Lendix, pour un montant total de 2 500 000 €, auprès de 1 374 prêteurs pour financer ses travaux de rénovation.

Citation & chiffres clés du financement Lendix



« J'ai connu Lendix en tant que prêteur sur la plateforme ! J'allais opérer en parallèle une restructuration du parc immobilier d'Orexim, j'ai pensé intéressant de faire appel à la plateforme, moins contraignante que les banques lorsqu'il s'agit de financer de l'immatériel. »

Nicolas Ramé, directeur d'Orexim.

Montant emprunté	2 500 000 €
Durée de l'emprunt	48 mois
Taux	6,75%
Nombre de prêteurs	1 374

Le financement d'une opération non classique

Cas n°5 Saint-Jean Industries



Problématique

L'équipementier automobile travaille avec des clients du monde entier : PSA, Honda, Jaguar, Fiat-Chrysler, Renault, Ford, BMW, Ferrari, Aston Martin, etc.

Le groupe vient de recevoir « la commande du siècle », un contrat de 9 ans avec Chrysler, pour lequel l'équipementier doit financer un investissement de 57 millions d'euros.

Afin d'honorer cette commande, le groupe doit trouver des fonds pour améliorer la productivité et financer l'achat d'équipements pour deux de ses usines à l'étranger, l'une en Norvège et l'autre en Arkansas.

Les banques du groupe ne sont pas en mesure de suivre cette opération car elles sont en limite d'encours sur la société et dans l'incapacité de prendre des garanties additionnelles sur ces actifs hors du territoire français.

Comment se procurer le financement d'acquisition de machines destinées à l'étranger ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

La plateforme de prêt s'engage sur des financements n'entrant pas dans les grilles bancaires traditionnelles, dont le financement du développement international.

L'équipementier automobile a donc pu emprunter 1 150 000 € en trois fois sur Lendix pour financer ses actifs basés à l'étranger (usines en Norvège et en Arkansas).

Citation & chiffres clés du financement Lendix



« L'obtention du financement a été plus facile que par les voies traditionnelles. C'est un outil adapté aux PME même si les montants sont encore un peu limités aujourd'hui. »

Christian George, directeur financier de SJI.

Société

Secteur /Industrie

Localisation /
Saint-Jean-d'Ardières (69)

Effectif / 1 800

CA / 198 000 000 €

Montant emprunté	1 150 000 €
Durée de l'emprunt	48 mois
Taux	6%
Nombre de prêteurs	610%



Le financement d'une opération non classique

Cas n°6 IDSoft

Société

Secteur / Information & communication

Localisation / Mérignac (33)

Effectif / 19

CA / 1 862 000 €

Problématique

IDSoft est un éditeur spécialisé dans le domaine des logiciels de simulation financière et des solutions CRM dédiées à l'immobilier.

La société consacre chaque année des moyens importants à la recherche et au développement de nouvelles solutions, qui trouvent leur place chez la plupart des acteurs de la filière immobilière. Aujourd'hui IDSoft souhaite développer et optimiser son logiciel « Espace Collaboratif », qui est un outil numérique d'aide à la vente.

Le financement de la numérisation entre dans la catégorie de l'immatériel qui n'a que peu les faveurs du système bancaire traditionnel. L'essentiel des investissements des PME dans leur digitalisation doit être traité comme des dépenses et financés en puisant dans la trésorerie.

Comment se procurer les fonds nécessaires pour financer la digitalisation de son entreprise ?

Solution proposée par la plateforme de prêt

Lendix finance tous les besoins, achat d'actifs matériels, développement commercial (recrutements, communication, etc.), reprise de fonds de commerce, refinancement de compte courant d'associés, travaux de rénovation, aménagement ou encore des investissements dans des actifs immatériels comme la R&D ou la digitalisation comme IDSoft.

La société a alors pu emprunter 150 000 € sur la plateforme en seulement 24 heures de souscription auprès de 620 prêteurs.

Chiffres clés du financement Lendix

Montant emprunté	150 000 €
Durée de l'emprunt	48 mois
Taux	8%
Nombre de prêteurs	620



POUR EN SAVOIR PLUS

www.lendix.com

Suivez-nous également sur :



AVERTISSEMENT : N'empruntez pas au-delà de vos capacités de remboursement. Prêter de l'argent à des TPE/PME présente un risque de perte en capital et nécessite une immobilisation de votre épargne. MENTIONS LÉGALES : Lendix IFP est immatriculée en tant qu'intermédiaire en financement participatif (IFP) sous le numéro d'immatriculation 15000364 sur le registre de l'ORIAS. Votre demande de financement sera traitée par Lendix Factory. Lendix Factory est une société par actions simplifiée au capital de 850.000 €, agréée par l'Autorité des Marchés Financiers sous le numéro GP16000030 en qualité de société de gestion de portefeuille dont le siège social est situé 94 rue de la Victoire, 75009 Paris, enregistré au Registre du Commerce et des Sociétés de Paris sous le numéro 823 469 846. Lendix Factory est une filiale à 100 % de Lendix SA.